**Dywersyfikacja leasingodawców - jak ją przeprowadzić?**

**<strong>Dywersyfikacja leasingodawców</storng> pozwoli w szybszym czasie uzyskać niezbędne wnioski, a razem z nimi także i dodatkowe finanse na rozwój swojej działalności. Warto skorzystać z takiej możliwości, jeżeli zależy nam, aby nasz biznes rozwijała się naprawdę dynamicznie.**

**Dywersyfikacja leasingodawców - jak do tego podejść?**

Aby rozwijać swoją firmę, szczególnie w początkowym okresie jej istnienia, potrzeba sporo kreatywności i samozaparcia w organizacji sfery finansowej. Konieczność zoptymalizowania źródeł finansowania sprawia, że **dywersyfikacja leasingodawców** może okazać się najrozsądniejszym wyjściem. O ile często korzystamy z tego typu źródeł finansowania, to może się okazać, że nasz dotychczasowy leasingodawca nie zgodzi się finansować kolejnej umowy.

**Dywersyfikacja leasingodawców - samodzielnie wymaga czasu**

Sytuacja, kiedy spotykamy się z odmową ze strony leasingodawcy nie jest wielkim dramatem. Obecnie na rynku mamy zatrzęsienie firm, które oferują tego typu kredytowanie. *Dywersyfikacja leasingodawców* leży więc w zasięgu możliwości przeciętnego, polskiego przedsiębiorcy. Może się jednak okazać, że uzyskanie finansowania na kolejny projekt u nowego podmiotu będzie wymagało trochę czasu. Samo znalezienie takiej firmy i skompletowanie dokumentów związanych z zawarciem umowy trochę zajmie.

**Oszczędzaj pracę, pieniądze i ... czas**

Wobec powyższego warto rozważyć, czy nie lepiej zlecić negocjacji i przygotowania dokumentacji brokerowi czy innemu specjaliście. Dzięki temu sprawnie przeprowadzona [dywersyfikacja leasingodawców](https://www.leason.pl/dywersyfikacja-leasingodawcow/) pomoże wcześniej uruchomić priorytetowy projekt czy nową linię produkcyjną. Dzięki temu wyprzedzimy konkurencję i jako pierwsi dotrzemy do serc i portfeli konsumentów. To zaś pozwoli w dość krótkim terminie spłacić wszystkie zobowiązania, aby kolejne projekty realizować już z odłożonych środków.